Министерство науки и высшего образования Российской Федерации НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (НИ ТГУ)

Факультет инновационных технологий

УТВЕРЖДЕНО: Декан С. В. Шидловский

Оценочные материалы по дисциплине

Стратегический менеджмент в инновационных организация

по направлению подготовки / специальности

27.03.05 Инноватика

Направленность (профиль) подготовки: **Технологии проектирования и управления беспилотными авиационными системами**

Форма обучения **Очная**

Квалификация **Инженер/инженер-аналитик**

Год приема **2025**

СОГЛАСОВАНО: Руководитель ОП С.В. Шидловский

Председатель УМК О.В. Вусович

1. Компетенции и индикаторы их достижения, проверяемые данными оценочными материалами

Целью освоения дисциплины является формирование следующих компетенций:

ПК 3 — Способен осуществлять выбор продуктовой ниши и разработку продуктовой стратегии

Результатами освоения дисциплины являются следующие индикаторы достижения компетенций:

РОПК 3.3 Умеет разрабатывать продуктовые стратегии, основанные на продуктах, имеющих наилучшие рыночные перспективы

2. Оценочные материалы текущего контроля и критерии оценивания

Текущий контроль по дисциплине проводится путем контроля посещаемости, проведения контрольных работ, тестов по лекционному материалу, деловых игр по темам, выполнения домашних заданий и фиксируется в форме контрольной точки не менее одного раза в семестр.

Примерная тематика заданий для самоподготовки

Самостоятельная деятельность студента рассматривается как вид учебного труда, позволяющего целенаправленно формировать и развивать его самостоятельность для решения поставленных задач.

Самостоятельная (внеаудиторная) работа состоит в проработке теоретического материала, подготовке к практическим занятиям, в выполнении индивидуальных и командных проектных работ. Она включает следующие разделы:

- 1. Текущая проработка теоретического материала учебников и лекций.
- 2. Подготовка к практическим занятиям.

1. Российское сообщество конкурентов - выбор стратегии

Цель изучения заключается в ознакомлении студентов с основными подходами по определению эффективной стратегии функционировании компании в конкурентной среде

Задачи:

- изучение теоретических основ выбора стратегии на основании взаимодействия компаний разных типов;
- приобретение практических навыков разработки стратегий.

Вопросы для изучения:

- учет особенностей формирования конкурентной среды в директивной экономике;
- порядок становления конкурентных отношений;
- модели конкурентных войн в российской экономике

Вопросы для проверки:

- 1. Определите положение каждого типа компании в директивной экономике.
- 2. Каковы были последствия отсутствия конкурентов в советской экономике.
- 3. Что послужило предпосылками для формирования конкурентных отношений в российской экономике
- 4. Через какие этапы происходили первые конкурентные войны в России

2.Особенностиразработки стратегических планов в условиях неопределенности

Цель изучения данной темы заключается в ознакомлении студентов с основными

принципами и приемами организации стратегического планирования с учетом неопределенности среды бизнеса

Задачи:

- изучение теоретических основ организации стратегического планирования
- приобретение практических навыков определения эффективности функционирования предприятия в условиях неопределенности;

Вопросы для изучения:

- Принципы организации плановой деятельности на уровне структурных подразделений предприятия в услвиях неопределенности;
- Обеспечение единства и взаимосвязи информационных потоков между подразделениями предприятия;
- Критерии оценки эффективности системы планирования в условиях неопределенности

Вопросы для проверки:

- 1. Схемы организационных работ по составлению планов в условиях неопределенности.
- 2. Особенности планирования на специализированных и диверсифицированных предприятиях Японии.
- 3. Организация работы по контролю за выполнением планов и внесение корректив в соответствии с изменениями среды организации.
- 4. Показатели эффективности организации стратегического планирования в условиях неопределенности.

3. Конкурентоспособность фирмы и пути ее достижения

Цель изучения данной темы заключается в формировании у студентов понимания необходимости обеспечения конкурентоспособности функционирования различных типов фирм

Задачи:

- изучение основных подходов к обеспечению конкурентоспособности
- изучение порядка реализации принципа компенсации;
- определение поля стратегий дя различных компаний

Вопросы для изучения:

- Цикл жизни фирмы;
- Патиентная, виолентная, коммутантная стратегии существования на рынке;
- Особенности формирования стратегий конкуренции

Вопросы для проверки:

- 1. Назовите особенности каждого вида стратегий.
- 2. Как определить ценность товара для производителя и потребителя.
- 3. Какие факторы учитываются при выработке стратегии конкуренции

3. Оценочные материалы итогового контроля (промежуточной аттестации) и критерии оценивания

Экзамен в девятом семестре проводится в письменной форме по билетам. Экзаменационный билет состоит из двух вопросов. Продолжительность экзамена 1,5 часа.

Перечень вопросов к экзамену:

- 1. Анализ внешней и внутренней среды бизнеса, элементы внешней и внутренней среды организации
- 2. Определение критических точек организационной среды. Критические точки в деятельности российских фирм
- 3. Формирование базы данных о внутренней и внешней среде организации, техника анализа
- 4. Источники анализа, оценка информации и внутренней и внешней среде
- 5. Определение стратегических целей организации
- 6. Стратегический анализ в организации: анализ разрыва
- 7. Анализ издержек и кривая опыта
- 8. Анализ динамики рынка
- 9. Модель продукт-рынок
- 10. Портфельные модели анализа стратегии
- 11. Варианты стратегии в рамках матрицы БКГ
- 12. Анализ ПИМС
- 13. Модель Мак-кинси
- 14. Конкурентный анализ по М. Портеру
- 15. Формулирование стратегии
- 16. Общие стратегии, функциональные стратегии, стратегии конкуренции
- 17. Функциональные, корпоративные и глобальные стратегии
- 18. Ограничения при формулировании стратегий
- 19. Методы формулирования и разработки стратегий
- 20. Стратегия деловой единицы и общефирменная стратегия
- 21. Соотношения стратегического и тактического менеджмента методы их согласования и установления системы взаимосвязей
- 22. Стратегия связанной и несвязанной диверсификации, стратегия откачки капитала и ликвидации
- 23. Стратегия изменения курса и реструктуризации
- 24. Стратегия международной диверсификации, глобализации
- 25. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий
- 26. Особенности методического подхода к стратегическому управлению диверсифицированной организацией
- 27. Направления наступательной стратегии понятие, направления
- 28. Оборонительные стратегии
- 29. Стратегия вертикальной интеграции
- 30. Стратегии организаций, занимающих различные отраслевые позиции стратегия для лидеров

- 31. Стратегии для организаций, следующих за лидером
- 32. Стратегия для слабых организаций и организаций в кризисном состоянии
- 33. Стратегия конкуренции во фрагментарных отраслях
- 34. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий
- 35. Стратегия минимизации издержек условия ее эффективной реализации
- 36. Стратегия диверсификации горизонтальная и вертикальная
- 37. Стратегия фокусирования
- 38. Стратегия инноваций
- 39. Стратегия оперативного реагирования
- 40. Методы выбора, формулирования и определения этапности реализации данных стратегий
- 41. База и границы эффективности крупного производства. Специфика издержек крупной фирмы
- 42. Стратегия обслуживания массового спроса
- 43. Стратегия подавления конкурентов
- 44. Предпосылки создания дифференцированного продукта. Факторы и виды дифференциации товаров
- 45. Стратегия по отношению к конкурентам
- 46. Эволюционный путь патиентов
- 47. Выбор патиентной или виолентной стратегии
- 48. Роль эксплерентов в развитии НТП, рутинный кругооборот и инновации
- 49. Сравнительные характеристики радикальных и улучшающих нововведений
- 50. Организация работы над радикальными нововведениями
- 51. Эволюция эксплерента дорыночный этап. Этап рыночного успеха и массового производства
- 52. Локальные потребности и их роль на рынке, черты локальных потребностей
- 53. Стратегия борьбы с конкурентами и разновидности фирм-мышей. Преимущества малой фирмы
- 54. Коммутанты как ограничитель неэффективного крупного производства
- 55. Коммутанты подражатели
- 56. Конкуренция и устройство современного рынка
- 57. Сообщество фирм и кризисы. Конкурентное сообщество фирм и устойчивость экономики
- 58. Конкуренция и научно-технический прогресс роль каждого типа фирм
- 59. Механизм формирования кластеров
- 60. ТНК как виолент и эксплерент

Результаты экзамена определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

Оценка «отлично» выставляется, при условии глубокого и прочного знания материала курса, исчерпывающего, последовательного, четкого и логически выстроенного ответа. При ответе на вопрос студен не только излагает материал, но умеет увязывать теорию с практикой, приводить примеры иллюстрирующие ответ. Студент свободно справляется с вычислительными задачами, не затрудняется с ответом при видоизменении заданий, использует в ответе материал из различных источников литературы, правильно обосновывает свои решения, владеет разносторонними навыками и приемами выполнения заданий по формированию профессиональных компетенций.

Оценка «хорошо» выставляется студенту, при условии твердого знания материала. Отвечая, студент грамотно и по существу, излагает материал курса, не допуская существенных неточностей в ответе на вопрос, правильно применяет теоретические знания при решении практических задач, решает типовые задачи без ошибок, может

затрудняться с ответом при видоизменении заданий, испытывает трудности в приведения практических примеров.

Оценка «удовлетворительно» выставляется студенту, когда он имеет знания только основного материала, использует в ответах не точные формулировки, при ответе есть нарушения логической последовательности в изложения вопроса, студент испытывает сложности при выполнении практических заданий, затрудняется связать теорию с практическими примерами.

Оценка «неудовлетворительно» выставляется студенту, который не знает большей части программного материала, неуверенно отвечает на вопрос, допускает грубые ошибки, не может решить типовые задачи.

Или

Оценка/балл	Характеристики действий обучающегося
Отлично	Обучающийся самостоятельно и правильно решил практическую задачу, уверенно, логично, последовательно и аргументировано
	излагал свое решение, используя профессиональные понятия.
	Сформировано понимание сути вопроса, логичность изложения,
	научная точность и полнота ответа, умение аргументировать свою точку зрения, способность привести примеры
Хорошо	Обучающийся самостоятельно и в основном правильно решил практическую задачу, уверенно, логично, последовательно и аргументировано излагал свое решение, используя профессиональные понятия. Сформировано понимание сути
	вопроса, логичность изложения, научная точность и полнота
	ответа, умение аргументировать свою точку зрения, способность
	привести примеры, но в ответе присутствуют отдельные содержательные ошибки
Удовлетворительно	Обучающийся в основном решил практическую задачу, допустил
	несущественные ошибки, слабо аргументировал свое решение, используя в основном профессиональные понятия. Сформировано
	понимание сути вопроса, логичность изложения, но отсутствует
	умение аргументировать свою точку зрения и способность
	привести примеры, наличие систематических содержательных ошибок
Неудовлетворительно	Обучающийся не решил учебно-профессиональную задачу. Не
	понимает сути вопроса, не может ответить на вопрос

Информация о разработчиках

Матюгина Элеонора Григорьевна, д.э.н., доц, проф. кафедры управления инновациями ФИТ НИ ТГУ