

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (НИ ТГУ)

САЕ Сибирский институт будущего



УТВЕРЖДАЮ:

Директор САЕ

Л.П. Борило

« 1 » сентября 20 23 г.

Рабочая программа дисциплины

Экспортная деятельность предприятия

по направлению подготовки

41.04.05 Международные отношения

Направленность (профиль) подготовки:

Евразийская интеграция: политика, право, торгово-экономическое взаимодействие

Форма обучения

Очная

Квалификация

Магистр

Год приема

2023

Код дисциплины в учебном плане: Б1.В.5

СОГЛАСОВАНО:

Руководитель ОП

С.М. Юн

Томск – 2023

1. Цель и планируемые результаты освоения дисциплины

Целью освоения дисциплины является формирование следующих компетенций:

ПК-1 Способен разрабатывать и реализовывать международный проект.

Результатами освоения дисциплины являются следующие индикаторы достижения компетенций:

ИПК-1.1 Проводит маркетинговое исследование и готовит план проекта

ИПК-1.3 Сопровождает заключение и реализацию проектных соглашений

2. Задачи освоения дисциплины

– применение теоретических знаний в области выбора рынка и иностранного покупателя;

– развитие навыков ведения переговоров с иностранным партнером и заключения внешнеэкономического контракта;

– приобретение опыта разработки логистических маршрутов доставки товаров иностранному партнеру, таможенного оформления товаров, проведения международных финансовых расчетов.

– оценивание рисков ведения внешнеэкономической деятельности, планирование ВЭД компании.

3. Место дисциплины в структуре образовательной программы

Дисциплина относится к части образовательной программы, формируемой участниками образовательных отношений, является обязательной для изучения.

4. Семестр(ы) освоения и форма(ы) промежуточной аттестации по дисциплине

Первый семестр, экзамен.

5. Входные требования для освоения дисциплины

Для успешного освоения дисциплины требуются компетенции, сформированные в ходе освоения образовательных программ предшествующего уровня образования.

6. Язык реализации

Русский.

7. Объем дисциплины

Общая трудоемкость дисциплины составляет 5 з.е., 180 часов, из которых:

-лекции: 30 ч.

-практические занятия: 30 ч.

в том числе практическая подготовка: 20 ч.

Объем самостоятельной работы студента определен учебным планом.

8. Содержание дисциплины, структурированное по темам

Тема 1. Основы экспортной деятельности предприятия.

Понятие экспорта, разница между экспортом услуг и товаров. Структура жизненного цикла экспортного проекта. Роль и значимость экспорта в обеспечении стратегии развития государства. Работа с источниками информации (национальные и иностранные, открытые и закрытые). Основные документы для осуществления экспортного проекта: структура, содержание.

Тема 2. Выбор рынка, поиск покупателя, подготовка товара к требованиям рынка / покупателя.

Правила выбора товара, рынка и иностранного покупателя.

Сбор и анализ информации об иностранном контрагенте.

4P (Product - товар, Price - цена, Place - место, Promotion - продвижение) в контексте внешнеторговой деятельности.

Тема 3. Переговоры с покупателем для заключения эффективного внешнеторгового договора. Методика подготовки к переговорам: начало переговоров (знакомство, первые предложения); основной этап переговоров (дебаты, презентация, возражения); завершающий этап (конкретные предложения, принятие решений и завершение переговоров). Написание делового письма. Виды переговоров. Итоги переговоров, анализ.

Тема 4. Внешнеторговый контракт.

Основные положения внешнеторгового контракта: структура, минимальный набор, стандартные положения, ключевые аспекты, типичные ошибки при составлении внешнеторговых контрактов.

Тема 5. Производство товара на экспорт.

Анализ (аудит) действующего предприятия и его возможностей для производства товара на экспорт. Работа команды ответственных за ВЭД на предприятии, разделение ролей и основные компетенции участников. Этапы подготовки товара к экспорту с учетом отличий внутреннего и внешнего рынка.

Тема 6. Таможенное оформление товаров на экспорт (таможенная логистика).

Основы таможенного дела (понятие экспорта, таможенные режимы и таможенные процедуры, временное хранение товаров). Разница между экспортом и импортом товаров (налоги, пошлины, нетарифные меры контроля). Определение кодов ТН ВЭД (Товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности) и определения страны происхождения товаров. Специфика работы таможни на экспорт после февраля 2022 г. (включая запреты и ограничения).

Тема 7. Доставка товара иностранному покупателю (транспортная логистика).

Инкотермс как инструмент системы управления рисками и разделения зон ответственности. Выбор транспортного агента / брокера для осуществления доставки товара, вопросы страхования ответственности. Основные документы транспортной логистики: СМР, накладная КДПГ, коносамент, авианакладная и документы, регулирующие перевозку отдельными видами транспорта; правила заполнения, типовые ошибки.

Тема 8. Оплата за товар (финансовая логистика).

Риски при осуществлении платежей в зависимости от видов валюты платежа и банков отправителя и получателя. Типовые условия оплаты (предоплата, постоплата) – риски и механизмы минимизации рисков (аккредитив, банковская гарантия).

9. Текущий контроль по дисциплине

Текущий контроль по дисциплине проводится путем контроля посещаемости, проведения контрольных работ, тестов по лекционному материалу, деловых игр по темам, выполнения домашних заданий, и фиксируется в форме контрольной точки не менее одного раза в семестр.

10. Порядок проведения и критерии оценивания промежуточной аттестации

Экзамен в первом семестре проводится в виде защиты презентации – экспортного проекта выбранного товара.

Также при выставлении итоговой оценки за презентацию учитываются результаты промежуточной работы за семестр, выполненной в виде индивидуальных работ:

- обоснование выбора рынка и товара для экспорта;
- план подготовки переговоров с потенциальным партнером;
- написание делового письма партнеру;
- составление проекта внешнеторгового контракта;
- определение кода ТН ВЭД для выбранного на экспорт товара (с обоснованием выбора);
- выбор условий Инкотермс для транспортной логистики (с обоснованием).

Результаты экзамена определяются оценками «отлично», «хорошо», «удовлетворительно», «неудовлетворительно».

В рамках курса используется подсчет баллов за различные виды работы студентов:

- работа на семинарах: максимум 1 балл;
- выполнение текущих письменных заданий: максимум 2 балла;
- защита экспортного проекта (презентация): максимум 2 балла;

Итоговая оценка за учебный курс выставляется в соответствии со следующей шкалой:

- «Отлично»: 5 баллов
- «Хорошо»: 4 балла
- «Удовлетворительно»: 3 балла
- «Неудовлетворительно»: 2 балла и меньше

11. Учебно-методическое обеспечение

а) Электронный учебный курс по дисциплине в электронном университете «Moodle» - <https://moodle.tsu.ru/course/view.php?id=25573>

б) Оценочные материалы текущего контроля и промежуточной аттестации по дисциплине.

в) План семинарских / практических занятий по дисциплине.

д) Методические указания по организации самостоятельной работы студентов.

12. Перечень учебной литературы и ресурсов сети Интернет

а) основная литература:

Учебное пособие для начинающих экспортеров. М.: Школа экспорта РЭЦ, 2020.
https://www.exportcenter.ru/services/obrazovatelnye-uslugi/uchebnoe_posobie_nachinayushchiv_eksporter/

Практические аспекты Инкотермс. СБОРНИК КЕЙСОВ: Учебно-методическое пособие. М.: АНО ДПО «Школа экспорта АО «Российский экспортный центр», 2021.
<https://exportedu.ru/documents?document=142>

б) дополнительная литература:

Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность: учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин; под редакцией Е. Ф. Прокушева. 11-е изд., перераб. и доп. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 471 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-14246-4. Текст: электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. URL: <https://urait.ru/bcode/488783>

Внешнеэкономическая деятельность предприятия: учебник / под ред. засл. деят. науки РФ, д-ра экон. наук, проф. И.Н. Иванова. Москва: ИНФРАМ, 2017. 297 с. (Высшее образование: Бакалавриат). www.dx.doi.org/10.12737/2515. ISBN 978-5-16-003330-3. Текст: электронный. URL: <https://znanium.com/catalog/product/882956>

Лихачева, Т. П. Внешнеэкономическая деятельность: учебное пособие / Т. П. Лихачева. Красноярск: Сиб. федер. ун-т, 2019. 216 с. ISBN 978-5-7638-3970-8. Текст: электронный. - URL: <https://znanium.com/catalog/product/1819329>

в) ресурсы сети Интернет:

- открытые онлайн-курсы «Школы экспорта» Российского экспортного центра <http://www.exportedu.ru>

- Сайт Российского экспортного центра <http://www.exportcenter.ru>

- Сайт Министерства промышленности и торговли РФ <http://www.minpromtorg.gov.ru>

- Сайт Министерства иностранных дел РФ <http://www.mid.ru>

- Сайт Федеральной таможенной службы России (ФТС) <http://www.customs.gov.ru>

- Сайт Торгово-промышленной палаты РФ <http://www.tpprf.ru>

- Портал внешнеэкономической деятельности Министерства экономического развития РФ www.ved.gov.ru

- База данных экспорта и импорта России <http://www.ru-stat.com>

- Альта-Софт – интегратор информации по ВЭД и таможенной деятельности <http://www.altar.ru>

- Российский таможенный портал <http://www.tks.ru>

- Цифровая система «Мой экспорт» <http://www.myexport.exportcenter.ru>

13. Перечень информационных технологий

а) лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение:

- Microsoft Office Standart 2013 Russian: пакет программ. Включает приложения: MS Office Word, MS Office Excel, MS Office PowerPoint, MS Office OneNote, MS Office Publisher, MS Outlook, MS Office Web Apps (Word Excel MS PowerPoint Outlook);

- публично доступные облачные технологии (Google Docs, Яндекс диск и т.п.).

б) информационные справочные системы:

- Электронный каталог Научной библиотеки ТГУ – <http://chamo.lib.tsu.ru/search/query?locale=ru&theme=system>

- Электронная библиотека (репозиторий) ТГУ – <http://vital.lib.tsu.ru/vital/access/manager/Index>

- ЭБС Лань – <http://e.lanbook.com/>

- ЭБС Консультант студента – <http://www.studentlibrary.ru/>

- Образовательная платформа Юрайт – <https://urait.ru/>

- ЭБС ZNANIUM.com – <https://znanium.com/>

- ЭБС IPRbooks – <http://www.iprbookshop.ru/>

14. Материально-техническое обеспечение

Аудитории для проведения занятий лекционного типа.

Аудитории для проведения занятий семинарского типа, индивидуальных и групповых консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Помещения для самостоятельной работы, оснащенные компьютерной техникой и доступом к сети Интернет, в электронную информационно-образовательную среду и к информационным справочным системам.

Материально-техническая база профильной организации, включая перечень помещений, предоставленных профильной организацией в соответствии с приложением 2 к договору о практической подготовке обучающихся.

15. Информация о разработчиках

Сенько Вадим Генриевич – тренер Российского экспортного центра.